

Interview

Herr Arne Wohlschlegel

Managing Director, Siemens Energy Canada Limited



### Seit wie vielen Jahren ist Ihr Unternehmen in Québec ansässig?

Siemens und seine Tochtergesellschaften sind seit 1912 in Québec vertreten. Damals befand sich die erste nationale Hauptniederlassung in Montréal. Von hier aus versuchte Siemens, die technischen und infrastrukturellen Bedürfnisse der jungen Nation zu befriedigen und das Wachstum Québecks und Kanadas zu fördern. Im Laufe der Jahre haben wir weiter in unser Geschäft in Québec investiert, mit bemerkenswerten Übernahmen und neuen Einrichtungen. Im Jahr 2020 wurde das Geschäft des Energiesektors von Siemens Kanada in Siemens Energy Canada ausgliedert.

### Ist Ihnen bekannt, dass Investissement Québec Ihnen finanzielle Unterstützung für Ihre Projekte bietet? Ist dies für Sie wichtig? Welche Vorteile sehen Sie in diesem Angebot?

Siemens Energy ist seit vielen Jahren und bei mehreren Projekten ein Partner von Investissement Québec (IQ). Der Service und die Unterstützung von IQ waren entscheidend für den Ausbau unseres Geschäfts in Québec, einschließlich der Entwicklung neuer Technologien, der Förderung von Qualifikationen und vielem mehr. Dies ermöglicht uns, auf den globalen Märkten wettbewerbsfähig zu bleiben. Als Partner ist IQ sehr reaktionsschnell, was in sich verändernden Märkten wichtig ist, und sie verstehen, wie finanzielle Unterstützung bei Investitionen für unsere globalen Stakeholder sehr attraktiv machen kann.

Ein weiterer Vorteil der Zusammenarbeit ist das umfassende Partnernetzwerk, das IQ zu bieten hat. Die Verbindung verschiedener gleichgesinnter Unternehmen, insbesondere bei der Entwicklung neuer Technologien, ist ein willkommener Zusatznutzen.

### Beschreiben Sie als Tochtergesellschaft eines multinationalen Unternehmens Ihre Geschäftserfahrungen in Québec. Wo sehen Sie Potenzial für eine stärkere Unterstützung durch die Regierung von Québec?

Obwohl Siemens Energy erst vor kurzem gegründet wurde, hat das Unternehmen als Teil von Siemens Canada eine über hundertjährige Tradition in Québec. In dieser Zeit hat Siemens Québec als strategischen Markt für die Entwicklung und Herstellung unserer Energieprodukte sowie für den Einsatz unserer Energietechnologie im québecer Elektrizitätssystem gesehen. Québec ist einzigartig, weil es über wettbewerbsfähige und saubere Energiequellen aus Wasserkraft verfügt. Die Provinz ist auch in den Bereichen Technologie und Klima führend und verfügt über Fachwissen und einen unterstützenden staatlichen Rahmen mit einer zukunftsorientierten und langfristigen Strategie. Wir haben in Québec Unternehmen erworben und ausgebaut, die einen wettbewerbsfähigen Beitrag zum Versorgungsnetz von Siemens Energy leisten.

Obwohl wir ein globales Unternehmen sind, werden die Investitionen letztlich auf lokaler Ebene getätigt. Die Regierungen sollten unsere regionalen Niederlassungen weiterhin auf die lokalen Wettbewerbsvorteile und strategischen Investitionsmöglichkeiten aufmerksam machen. Außerdem wandelt sich der Energiesektor rasch, und wir würden es begrüßen, wenn wir regelmäßig darüber informiert werden.

### Wie beurteilen Sie den Ansatz und die Strategie der Regierung von Québec, um für Québec zu werben und multinationale Unternehmen für Investitionen in der Provinz zu gewinnen?

Wir halten den Ansatz der Regierung für "best practice". Wir wissen es zu schätzen, dass unsere IQ-Partner sich proaktiv engagieren und unsere geschäftlichen Herausforderungen und Möglichkeiten verstehen. Sie verstehen auch, wie Investitionsentscheidungen in multinationalen Unternehmen getroffen werden und sind mehr als bereit, die Ärmel hochzukrempeln und mit den Unternehmen zusammenzuarbeiten.

### Würden Sie nach Ihren Erfahrungen in Québec anderen Unternehmen, unabhängig von ihrer Größe, den Standort empfehlen? Was wäre Ihr persönlicher Ratschlag?

Ich würde auf jeden Fall jedem Unternehmen, das eine Investition in Nordamerika in Erwägung zieht, empfehlen, sich an IQ zu wenden. Québec ist ein sehr attraktiver Markt, und ich glaube, dass IQ bei der Entscheidungsfindung behilflich ist und eine konstruktive Beratung bietet.



### How many years has your company been located in Québec?

Siemens companies have been in Québec since 1912. At that time, the first national headquarter office was in Montréal. From here, Siemens sought to address the engineering and infrastructure needs of the young nation, helping to power the growth of Québec and Canada. Over the years, we continued to invest in our business in Québec with notable acquisitions and new facilities. In 2020, the Energy sector business of Siemens Canada was spun-off into Siemens Energy Canada.

### Are you aware that Investissement Québec offers you financial support for your projects? Is this important to you? What advantages do you see in this service?

Siemens Energy has been a partner of Investissement Québec (IQ) for many years and over several projects. The service and support provided by IQ has been critical in growing our business in Québec including developing new technology, supporting skill development, etc. This allows us to remain competitive in global markets. As a partner, IQ is very responsive which is important in changing markets and they understand how financial support can make investment very attractive for our global stakeholders.

Another advantage in working together is the deep industry partner network that IQ has to offer. Connecting various likeminded companies, especially around the development of new technologies, is a welcome value add.

### As a subsidiary of a multinational, describe your business experience in Québec. Where do you see potential for greater support from the Québec government?

Although Siemens Energy was only recently incorporated, the company has a legacy in Québec as part of Siemens Canada for over one hundred years. In that time, Siemens has seen Québec as a strategic marketplace for developing and manufacturing of our energy products, as well as deploying our energy technology in the Québec electricity system. Québec is unique by having the availability of competitive and clean Hydro Power energy resources. The province also offers technology and climate leadership, as well as expertise and a supporting governmental framework with a forward looking and long-term strategy. We have acquired and grown Québec businesses to be competitive contributors of the Siemens Energy supply network.

Although we are a global company, investment is ultimately done at a local level. Governments should continue to make our regional businesses aware of the local competitive advantages and strategic investment opportunities. Also, the Energy sector is transforming rapidly, and frequent updates would be appreciated.

### How do you evaluate the Québec government's approach and strategy to promote Québec and attract multinational companies to invest in the province?

We find the government's approach to be "best practice". We appreciate how our IQ partners proactively engage while understanding our business challenges and opportunities. They also understand how investment decisions are made in multinational companies and are more than willing to "roll up their sleeves" and work with the business.

### After your experience in Québec, would you recommend it to other companies, regardless of size? What would be your personal advice?

I would certainly recommend that any company, which is considering an investment in North America, contact IQ. Québec is a very attractive market and I believe that IQ provides assistance with the decision-making process and constructive guidance.