

Diversification de marchés : l'heure est à l'action!

Marie-Eve Jean

Vice-présidente, Exportations

Gladys Caron

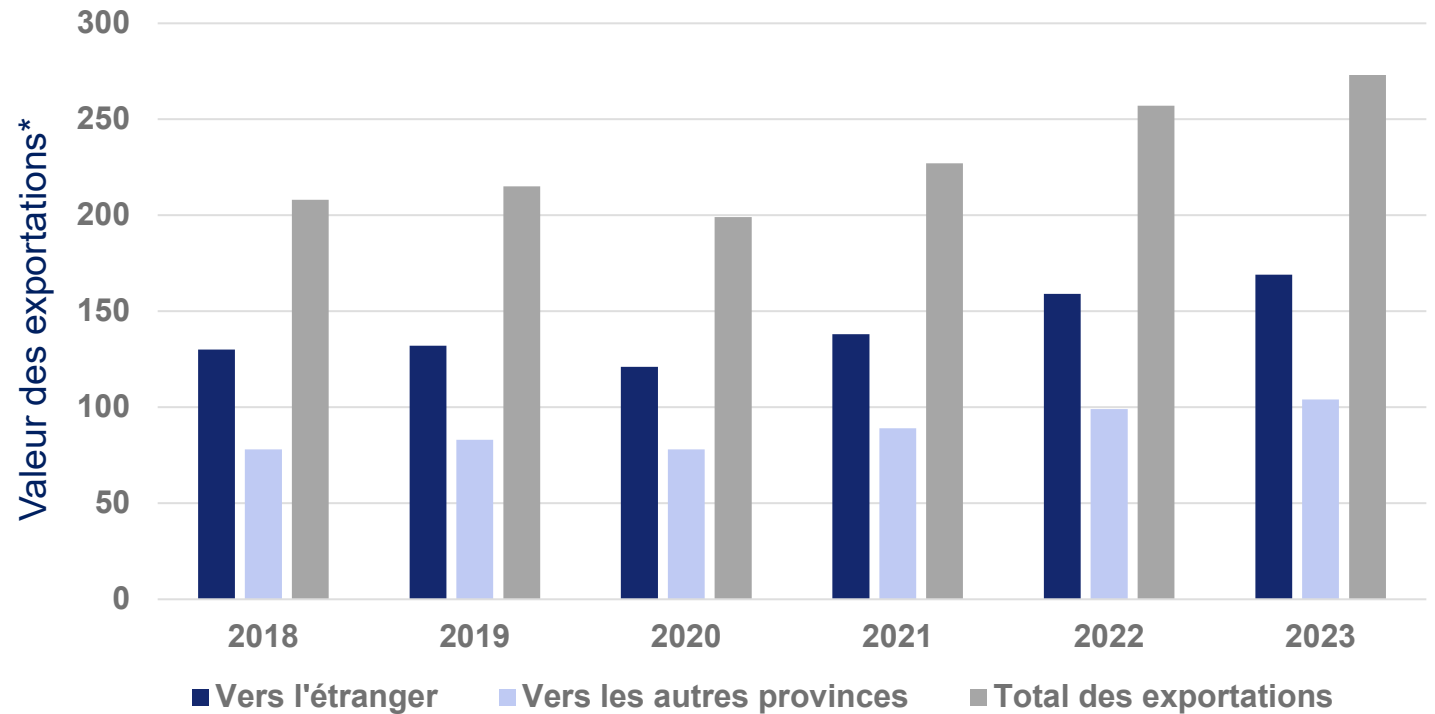
Première vice-présidente, Stratégies et communications externes



L'exportation au Québec : portrait global

- 273 G\$* en exportation de biens et services
- 47 % du PIB du Québec
- 38 % dans le reste du Canada / 62% à l'international
- Plus d'1 million d'emplois liés aux exportations

*En \$ courant



* G\$: milliards de dollars. ** La crise de la pandémie de COVID-19, survenue en 2020, explique en grande partie cette baisse.

Références : Institut de la Statistique du Québec, « Compte extérieur, Québec, 2010-2024 » (données mises à jour le 20 décembre 2024) et Institut de la statistique du Québec, « Commerce international (données annuelles) » (données mises à jour le 19 novembre 2024)

Graphique : https://www.economie.gouv.qc.ca/fileadmin/contenu/publications/etudes_statistiques/echanges_exterieurs/calepin_exterieur.pdf

Les exportations du Québec au Canada et à l'international

Exportations vers l'international (2023)	Valeur (G\$)	Exportations interprovinciales (2021) ¹	Valeur (G\$)
États-Unis	87,3	Ontario	52,8
Chine	4,2	Alberta	10,7
France	2,0	Colombie-Britannique	9,1
Mexique	2,1	Nouveau Brunswick	4,3
Royaume-Uni	1,5	Nouvelle-Écosse	3,4
Pays-Bas	1,3	Manitoba	3,1
Corée du Sud	1,1	Saskatchewan	2,4
Suisse	1,0	Terre-Neuve-et-Labrador	2,0
Belgique	1,0	Île-du-Prince-Édouard	0,6
Inde	0,9	Nunavut	0,4

L'exportation de biens du Québec : portrait global

Principal partenaire commercial du Québec dans le monde : États-Unis (2023)

- 74 % des exportations (87 G\$)
- 34 % des importations (43 G\$)

Notre principal partenaire commercial au Canada : Ontario

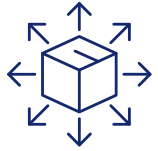
- 59 % des exportations (53 G\$)
- 65 % des importations (54 G\$)*

*En 2021

Exporter au Canada



Le Canada : un marché à proximité



Les exportations du Québec vers les autres provinces étaient estimées à **104 G\$**, soit **38 %** des exportations totales du Québec (273 G\$) (2023)



517 entreprises québécoises implantées (janvier 2025)



Le solde total du commerce était positif avec toutes les provinces, sauf avec l'Ontario (2023)

L'Accord de libre-échange canadien (ALEC)

- Accès simplifié à un marché de 40 millions de consommateurs
- Reconnaissance des certifications et qualifications professionnelles
- Moins de restrictions = plus de ventes et de contrats

En vigueur depuis 2017, l'ALEC vise à faciliter le commerce entre les provinces et territoires du Canada en réduisant les barrières commerciales internes.

Défis des marchés

- Grand territoire / population relativement faible : coûts de transport possiblement importants
- Plusieurs projets dépendant des investissements fédéraux
- Interdépendance des marchés

De nombreux secteurs d'intérêt

Secteurs stratégiques

- Aérospatial, défense et sécurité
- Transport
- Construction et infrastructure
- Mines, métallurgie et foresterie
- Énergie et environnement

Projets d'envergure et opportunités

- Ontario Line : nouvelle ligne de métro à Toronto : Metrolinx et ses partenaires
- Investissement majeur par Honda en Ontario : construction d'usines véhicules électriques
- Opportunités à Calgary et Edmonton en construction et infrastructures
- Investissements massifs en défense et garde côtière dans les provinces Atlantiques et à Ottawa

Exporter en Europe



L'Europe : un terrain d'opportunités



Les exportations
québécoises à
destination
de l'Europe : **9,8 G\$**
en 2023 / **+15 %**
depuis 2016



Les échanges
bilatéraux s'élèvent à
plus de **37 G\$** (2023)



390 entreprises
implantées sur le
territoire, dont la
grande majorité
en France

Accord économique et commercial global (AECG)

- L'accès privilégié à 450 millions de consommateurs
- La reconnaissance mutuelle de certaines certifications
- Une grande diversité d'opportunités

**« Aucun tarif douanier »
garanti sur 98 %
des produits exportés.**

Défis des marchés

- Grande économie intégrée mais 27 marchés (cultures, langues)
- Ralentissement de la production et de la croissance, crise énergétique
- Environnement d'affaires hautement concurrentiel
- Montée des extrêmes politiques et protectionnisme
- Adaptation et certification des produits selon les normes européennes

De nombreux secteurs d'intérêt

Secteurs stratégiques

- Aérospatial
- Transition énergétique et Défense
- Agroalimentaire
- Ressources naturelles
- Infrastructures
- Technologies de l'information (services)

Projets d'envergure

- Lufthansa, entretien A220, Allemagne
- JO 2026, industrie créative, en Italie
- Centre de données IA, 35 sites, France
- Sellafeld, robotisation, Royaume-Uni
- Projet Arctial, aluminerie, Finlande
- Roche, Sciences de la vie, Suisse

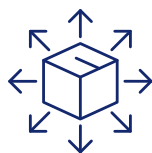
Exporter en Asie



L'Asie : un marché bien établi



12,7 G\$
en 2023.



10,7 % de toutes
les exportations
du Québec



Près de **200**
entreprises
implantées,
notamment en
Chine, en Inde,
à Singapour,
et au Japon

Trois accords commerciaux

**Accord de
Partenariat
transpacifique
global et
progressiste
(PTPGP)**

**Accord de
libre-échange
Canada-Corée
(ALECC)**

**Accord de
partenariat
économique
global (APEG)
entre le Canada
et l'Indonésie**

Signature prévue en mai 2025



PTPGP Transpacific

ALECC

APEG

L'Accord de Partenariat transpacifique global et progressiste (PTPGP)

- Australie, Brunei, Canada, Chili, Japon, Malaisie, Mexique, Nouvelle-Zélande, Pérou, Singapour et Viêt Nam
- Bloc commercial de 580 millions de personnes, avec un produit intérieur brut combiné de 19 000 G\$, soit 15,6 % du PIB mondial
- Élimine les droits de douane sur 99 % des exportations canadiennes vers les pays du PTPGP.
- Mise en place d'un ensemble de règles unifiées pour le commerce (prévisibilité, transparence et accessibilité)
- Amélioration de l'accès au marché pour les industries canadiennes et québécoises de services
- Simplification des procédures de dédouanage



PTPGP Transpacific

ALECC

APEG

L'Accord de libre-échange Canada-Corée (ALECC)

- Accès sans précédent à la Corée qui compte une population de 50 millions de personnes et dont le PIB s'élève à 1,1 billion de dollars
- Élimination de 97 % des droits de douane.
- Possibilité élargie d'investissements bilatéraux et leur protection.
- Réduction des obstacles au commerce grâce aux déplacements simplifiés pour les gens d'affaires des deux pays.



PTPGP Transpacific

ALECC

APEG

Accord de partenariat économique global (APEG) entre le Canada et l'Indonésie*

- Accès à la plus grande économie de l'Asie du Sud-Est, qui compte 279 millions d'habitants et un PIB de près de 1,9 billion \$
- Réduction voire élimination des barrières tarifaires et non-tarifaires
- Amélioration de l'accès aux chaînes d'approvisionnement de l'Asie du Sud-Est
- Accès à un environnement plus transparent et plus prévisible pour le commerce et l'investissement

Défis des marchés

- Distance (décalage horaire) culture, langue
- Investissement à moyen/long terme nécessaire (présence locale)
- Systèmes politiques inégaux dans la région (corruption pour certains)
- Relation Canada-Chine et Canada-Inde

Les secteurs de choix en Asie

Secteurs stratégiques

- Aérospatial et défense
- Mines, métaux et minéraux
- Energie environnement
- Industries créatives

Projets d'envergure et opportunités

- Technologies de pointe (Japon)
- Énergie verte et renouvelable (Corée du Sud et Japon)
- Engagement envers la neutralité carbone d'ici 2050 (Australie)
- Construction de près de 200 aéroports prévue d'ici 2050 (Inde)
- Projets de construction, Ville de Medina (Moyen-Orient)

Panorama

Notre solution de soutien à la diversification des exportations, **Panorama**, vise à vous soutenir dans vos stratégies et vos projets vers d'autres marchés que les États-Unis.



Panorama allie financement et services d'accompagnement pour soutenir et solidifier vos démarches sur les marchés hors Québec.

- Prêt à terme de 250 000 \$ à 1 000 000 \$
- Moratoire de remboursement de capital jusqu'à 24 mois
- Sans exigences de sûreté ni caution corporative ou personnelle*



Nos solutions

Financement

La solution de financement soutient vos besoins en fonds de roulement pour réaliser des projets visant à augmenter ou à diversifier vos ventes au Canada et à l'international.

Accompagnement

- Conseils stratégiques à la diversification
- Intelligence d'affaires sur la sélection et l'attrait des marchés visés
- Repérage d'occasions d'affaires, incluant sur les marchés publics
- Mise en relation avec des clients potentiels

Besoin supérieur à 1 000 000 \$

Combinez Panorama à nos autres solutions

Financement

Pour répondre à la diversité de besoins de financement que requiert l'expansion vers de nouveaux marchés, il est possible de **combiner nos solutions, grand V et Panorama.**

Accompagnement

- Des conseils stratégiques à la diversification
- De l'appui à l'implantation ou l'acquisition d'une entreprise étrangère dans un objectif de développement de marchés
- Le repérage d'occasions d'affaires, y compris sur les marchés publics
- La mise en relation avec des clients potentiels
- Et plus.

Besoin supérieur à 1 000 000\$

Vous êtes un exportateur chevronné avec un projet nécessitant un financement de fonds de roulement ou d'immobilisations?

- Financement supérieur à 1 000 000\$
- Combinaison de solutions de financement adaptée
- Collaboration avec des partenaires tels qu'EDC



Pour en savoir plus sur notre solution
exportation.investquebec.com/solutions


investquebec.com



Accélérez votre **virage**
Multipliez vos gains

grand **V**



duo grand V

Une combinaison de financement flexible et d'accompagnement technologique pour vos projets d'innovation et de productivité durable qui pourrait vous donner accès à une banque d'heures avec nos experts.

Financement flexible

- Prêt à terme¹⁻²
- Minimum 250 000 \$
- Jusqu'à 48 mois de moratoire sur le remboursement du capital sans impact sur le taux d'intérêt
- Aucuns frais d'étude de dossier



Accompagnement technologique

- Jusqu'à 100 heures offertes avec nos experts en innovation sur octroi d'un mandat d'accompagnement technologique admissible¹
- Accompagnement pour la mise en œuvre de projets ou l'amélioration de produits



¹ Des conditions s'appliquent. Pour plus de détails, consulter le www.grandv.ca

² Peut aussi être sous forme d'investissement en capital-actions.

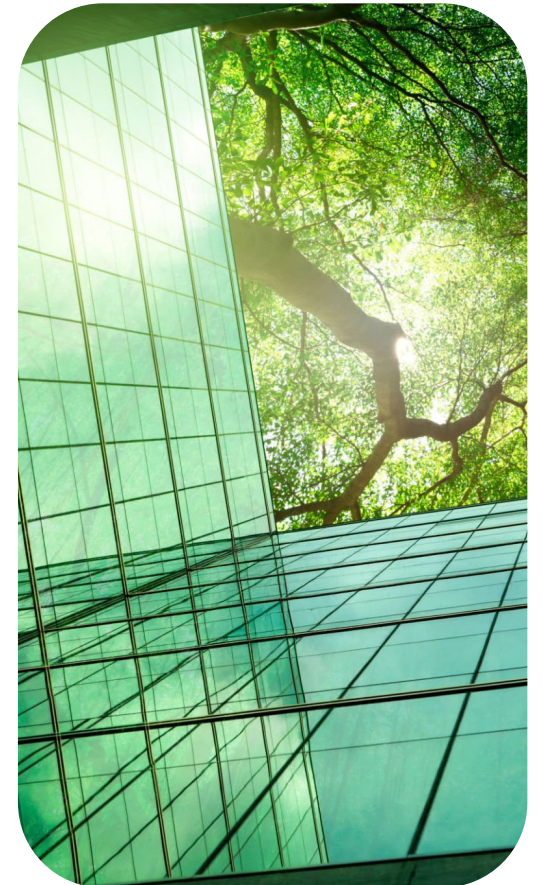
grand V : du financement et de l'accompagnement

Pour qui¹?

- Startups à haute teneur technologique ou scientifique²
- PME
- Grandes entreprises

Pour quoi?

- Implantation de projets d'innovation et de productivité durable
- Recherche et développement de technologies ou de produits innovants
- Commercialisation de technologies innovantes



grandv.ca