**Gabarit – Plan du projet et de la stratégie à l’exportation**

**Recommandations :**

* Répondre obligatoirement à toutes les sections en quelques phrases.
* Le conseiller se réserve le droit de refuser le projet de l'entreprise si cette dernière ne fournit pas de plan d'affaires ou si ce dernier est incomplet.
* Veuillez également remplir le tableau des activités et dépenses qui seront soumises dans la demande tout en détaillant les montants demandés.
* Si vous avez une planification stratégique, vous pouvez la joindre dans le formulaire en ligne.

## **Nom de l'entreprise :**

|  |
| --- |
| **Présentation de l'entreprise et du produit/service à commercialiser au Québec et à l'international (si applicable).** Brève description de votre entreprise, de sa vision et de sa situation sur le marché.  |
| **Mise en contexte**Identifier les défis rencontrés par l'entreprise (capacité de production, marché saturé, prix, approvisionnement, main-d'œuvre…).  | **Description détaillée du projet / objectifs**Identifier les solutions proposées par l'entreprise pour contrer les enjeux et les défis rencontrés. |
| **Marché(s) géographique(s) visé(s)**Justifier le choix de ce ou ces marchés pour l'entreprise et lister les opportunités d'affaires que vous avez déjà identifiées.  | **Concurrence** Identifier la compétition sur le marché visé et ses avantages comparatifs.  |
| **Responsable du projet** L'entreprise a-t-elle une ressource dédiée au développement à l'international?Décrire son expérience et ses tâches.  | **Partenaires et clients**Décrire les profils des partenaires et clients visés. |
| **Stratégie de vente / Stratégie d'internationalisation**Identifier le type d'exportation pour laquelle vous voulez opter (exportation directe ou indirecte, licence, franchise, coentreprise, etc.)  | **Stratégie marketing**Décrire votre stratégie marketing (prix, format, publicité, traduction).  |
| **Revenus**Estimer les revenus qu'entraînera le projet et leur origine.  | **Dépenses**Présentez et justifiez les dépenses de votre projet, en complément du tableau de la page suivante |
| **Accompagnement** Êtes-vous accompagné par Investissement Québec International ou autre. Si oui, pour quel projet?  | **Ressources internes disponibles pour le projet**Quel est l'impact de la réalisation de ce projet sur vos ressources (capacité financière et humaine, capacité de production, etc.)? |

**Activités et dépenses**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Activités admissibles** | **Territoire/Pays** | **Fournisseur ou personne embauchée** | **Honoraires/Montants****($)** | **Pièces à fournir** | **Nbre d'employés / partenaires (accueil)** |
| Embauche spécialiste de gestion en développement de marchés hors Québec |  |  | 0,00 $ | CV Description de tâches |  |
| Embauche représentant commercial hors QC  |  |  | 0,00 $ | CV Description de tâches |  |
| Élaboration d'un diagnostic, d’un plan d'affaires ou d'une stratégie visant l'exportation  |  |  | 0,00 $ | Offre de service |  |
| Acquisition de connaissances en développement de marchés  |  |  | 0,00 $ | Offre de service |  |
| Élaboration et mise en œuvre d'une stratégie de marketing, incluant tout volet numérique  |  |  | 0,00 $ | Offre de serviceFrais de publicité |  |
| Enregistrement des marques de commerce à l'international |  |  | 0,00 $ | Offre de service |  |
| Obtention d’une homologation, conformité ou certification facilitant l'exportation |  |  | 0,00 $ | Offre de service |  |
| Missions de prospection et autres déplacements hors Québec  |  |  | 0,00 $ | Site internet du salon (s'il y a lieu) |  |
| Exposition à un salon commercial (incluant salons virtuels) |  |  | 0,00 $ | Preuve de location kiosque ou site  |  |
| Soutien prospection clients ou partenaires |  |  | 0,00 $ | Contrat/Entente ouOffre de service |  |
| Recrutement agent ou distributeur |  |  | 0,00 $ | Contrat/Entente ouOffre de service |  |
| Étude marché étranger |  |  | 0,00 $ | Offre de service |  |
| Accueil acheteurs ou partenaires étrangers |  |  | 0,00 $ | Description des dépenses en lien avec l'accueil, les objectifs recherchés |  |
| Démarches en vue d'obtenir un contrat hors Québec par appel d'offres ou sur invitation |  |  | 0,00 $ | Contrat/EntenteLettre d'offre  |  |
| Démarche relative à l'implantation bureau, filiale ou coentreprise à l'étranger ou l'acquisition d'une entreprise hors Québec |  |  | 0,00 $ | Contrat/Entente |  |